(அ) கோ–ஆப்டெக்ஸ் நிறுவனம் 1982–83 நிதி ஆண்டில் விற்பனை செய்த துணிகளின் மதிப்பு என்ன?

(ஆ) மேலும் விற்பனையைப் பெருக்க சிறப்புத் திட்டம் ஏதேனும் அரசின் பரிசீலனையில் உள்ளதா?

மாண்புமிகு திரு. எஸ். திருநாவுக்கரசு : (அ) ரூ. 79.79 கோடி.

(ஆ) கோ–ஆப்டெக்சின் விற்பனையை மேலும் பெருக்க—

1. புதிய விற்பனை நிலையங்கள் தொடங்கப்படும்.

2. இதுவரை நவீனப்படுத்தாத விற்பனை நிலையங்களை நவீனப்படுத்தப்படும்.

3. பாலியஸ்டர் எம்பிராய்டரி சேலைகளிலும், ஜனதா சேலைகளிலும் புதுப்புது ரகங்கள் அவ்வப்போது அறிமுகப் படுத்தப்படும்.

4. பண்டிகை காலங்களில் முக்கிய நகரங்களில் கைத்தறி கண்காட்சிகள் நடத்தவும் மற்றும் சிற்றூர்களில் தற்காலிக விற்பனை நிலையங்கள் திறக்கப்படும்.

5. அகில இந்திய கைத்தறி வாரவிழாவின் போது கைத்தறி கண்காட்சி நடத்துதல் போன்ற பல திட்டங்கள் மேற்கொள்ளப்பட்டு வருகின்றன. அவைகளும் அமுல் படுத்தப் படும்.

கோவை, தேவாங்க கைத்தறி நெசவாளர் சங்கம் விடுத்துள்ள கோரிக்கை,

96—(*வினா எண் 21095)—திரு. கு. ரமணி: மாண்புமிகு கைத்தறி—மற்றும் கூட்டுறவுத் துறை அமைச்சர் கீழ்க்கண்ட வினாக்களுக்கு விடையளிப்பாரா—

(அ) கோவை மாவட்டத்தில் பல கோடி மதிப்புள்ள கைத்தறித் துணிகள் தேங்கிக் கிடப்பதை விற்பனை செய்ய இருபது சதம் கழிவுத்தொகையை நிரந்தரமாக அனுமதிக்க தேவாங்க கைத்தறி நெசவாளர் சங்கம் கோரிக்கை விடுத்துள்ளது அரசின் கவனத்திற்கு வந்துள்ளதா?

(ஆ) ஆம் எனில், அதன் மீது எடுக்கப்பட்ட நடவடிக்கை என்ன?

மாண்புமிகு திரு. எஸ். திருநாவுக்கரசு : (அ) ஆம்.

(ஆ) 20% கழிவுத் தொகை நிரந்தரமாக வழங்க இயலாது. அவ்வப்பொழுது அரசு வழங்கி வரும் சிறப்புத் தள்ளுபடிகளை பயன்படுத்தி இச்சங்கமும் பிற சங்கங்களும் தங்களிடம் தேங்கியிருக்கும் சரக்குகளை கணிசமான அளவில் குறைத்து வருகிறது. 20 சதம் சிறப்புத் தள்ளுபடித் தொகையை நிரந்தரமாக்க இயலாது.

1984 பிப்ரவரி 20]

திரு. கு. ரமணி: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவரவர்களே, கோவை மாவட்டத்தில் உள்ள அந்தக் கைத்தறி நெசவாளர்கள், துணித் தேக்கத்தினால் பல்லாயிரக்கணக்கான நெசவாளர்கள் பாதிக்கப்பட்டு இருக்கிறார்கள், அதனால்தான் அரசுக்கு இந்தக் கோரிக்கை முன் வைக்கப்பட்டு இருக்கிறது. நிரந்தரமாக அந்தத் தள்ளுபடி செய்வதை அனுமதிக்க முடியாது என்று சொன்னால், தேங்கிக்கிடக்கின்ற அந்தத் துணிகள் முழுவதையும் அரசே விலைக்கு வாங்கி அவர்களை அந்தக் கஷ்டப்படக்கூடிய நிலையில் இருந்து விடுவிக்க அரசு முன்வருமா என்று நான் அறிய விரும்புகிறேன்? மறுபடியும் அவர்களுடைய தறிகள் இயங்க அரசு ஏற்பாடு செய்யுமா என்பதைத் தெரிந்து கொள்ள விரும்புகிறேன்?

மாண்புமிகு திரு. எஸ். திருநாவுக்கரசு: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, சிறப்புத் தள்ளுபடி காலத்தை ஏற்கனவே அது 30 நாட்களாக இருந்ததை தற்போது 60 நாட்களாக உயர்த்தியிருக்கிறோம். எனவே இது பல பிரதம சங்கங்களுக்கு அவர்களுடைய விற்பனையை அதிகரிக்க உதவியாக இருக்கிறது. சிறப்புத் தள்ளுபடி என்கிறபோது அந்தச் சிறப்புத் தள்ளுபடியிலே வருகின்ற அந்தப் பணத்தை அரசாங்கம் கொடுக்க வேண்டும். உதாரணத்திற்கு சென்ற ஆண்டு 20 சதவீதம் சிறப்புத் தள்ளுபடி மூலமாக தமிழ்நாடு அரசு கொடுத்தது சுமார் 15 கோடி ரூபாய் ஆகும். ஆனாலும் கோவாப்டெக்ஸ் என்கிற தலைமைச் சங்கத்தில் சுமார் 60 கோடி ரூபாய் அளவிற்கு தற்போது தேக்கம் இருக்கிறது. எனவே, ஏற்கெனவே இயங்கிக் கொண்டிருக்கிற விற்பனை நிலையங்கள் மூலமாகவும், அவற்றை விரிவுபடுத்தியும், புதிய விற்பனை நிலையங்களை திறந்தும், பிரதம சங்கங்களுக்கு தேவையான உதவிகளைச் செய்தும் கோவாப்டெக்ஸ் நிறுவனம் தகுந்த நடவடிக்கைகளை எடுத்துக் கொண்டிருக்கிறது. மாண்புமிகு உறுப்பினர் அவர்கள் சொன்ன கருத்தையும் கோவாப்டெக்ஸ் தலைமைச் சங்கம் பின் பற்றி வருகிறது, அப்படியும் விற்பனை செய்ய இயலாமல் தேங்கிக் கிடக்கும் துணிகளை — அந்தப் பகுதி பிரச்னை பற்றி — விற்பனை செய்வதற்கு கோவாப்டெக்ஸ் நிறுவனம் தகுந்த நடவடிக்கை எடுக்கும்.

திரு. ஆ. வெள்ளைச்சாமி: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, முந்தைய கேள்விக்கு அமைச்சர் அவர்கள் பதில் சொல்கிறபோது, 79 கோடியே 79 லட்சத்திற்கு கடந்த ஆண்டு விற்பனை ஆகியிருப்பதாகச் சொன்னார்கள். இருந்தபோதிலும் தேக்கம் என்பது கைத்தறி துணி விற்பனையில் ஒரு பிரச்னை யாகவே இருக்கிறது. இந்தப் பிரச்னையை தீர்க்கிற வகையில் அனைத்து பள்ளிக் குழந்தைகளுக்கும், கைத்தறி துணியிலேயே சீருடையாக பயன்படுத்த வேண்டும் என்று ஆலோசனை வழங்கி இதற்கு நிரந்தர தீர்வு காண வழி வகை செய்யப்படுமா என்று அறியவிரும்புகிறேன்?

மாண்புமிகு திரு. எஸ். திருநாவுக்கரசு: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, ஆண்டுக்காண்டு கோவாப்டெக்ஸ்ஸினுடைய மொத்த விற்பனை கூடிக் கொண்டே வந்திருக்கிறது, ஏறத்தாழ சென்ற ஆண்டு 80 கோடி, 81—82—ல் 70 கோடி, 80—81—ல் 48 கோடி, 79—80ல் 36 கோடி என்ற வகையில் ஒவ்வொரு ஆண்டும் வளர்ந்து வந்திருக்கிறது. வருகிற ஆண்டு இந்த விற்பனையின் டார்ஜெட்டை 100 கோடியாக நிர்ணயித்து, இன்னும் 100 கடைகளை, விற்பனை நிலையங்களை திறக்க, இந்த ஆண்டே நடவடிக்கையை அரசு எடுத்துக் கொண்டிருக்கிறது, சீருடையாக கைத்தறியை வைக்க வேண்டும் என்று மாண்புமிகு உறுப்பினர் அவர்கள் கேட்டதை, தயவுசெய்து மாண்புமிகு கல்வியமைச்சர் அவர்களிடத்திலே கேட்குமாறு கேட்டுக் கொள்கிறேன்.

திரு. கு. ரமணி: தலைவர் அவர்களே, அமைச்சர் அவர்கள் தேங்கிக் கிடக்கின்ற துணிகளையெல்லாம் கோவாப்டெக்ஸ் மைய நிறுவனத்தின் மூலம் விற்றுத் தீர்த்துக் கொள்ள முடியுமேதவிர, அரசே விலைக்கு வாங்கி தொழிலாளர்களுக்கு உதவி செய்ய இயலாது என்று கூறினார்கள். ஆனால், பிரதம சங்கங்களி லிருந்து விற்பனைக்காக வாங்கியிருக்கும்படியான ஏராளமான துணிகளுக்கு கொடுக்க வேண்டிய பணத்தையே கொடுக்காமல் இருக்கிறார்களே; போன தீபாவளியின் போது கூட ஏராளமான அளவுக்கு துணிகள் விற்றும் அவர்களுக்கு கொடுக்க வேண்டிய பணத்தை கொடுக்காமல் இருக்கின்ற காரணத்தால், பல பிரதம சங்கங்கள் வேலை செய்ய முடியாமல் இருக்கிறதே, அவர்களுக்கு கொடுக்க வேண்டிய பணத்தை முழுவதுமாக கொடுப்பதற்காவது, உடனடியாக ஏற்பாடு செய்ய அரசு நடவடிக்கை எடுக்குமா என்று அறியவிரும்புகிறேன்?

மாண்புமிகு திரு. எஸ். திருநாவுக்கரசு: தலைவரவர்களே அரசு பரிசீலிக்கும்.

திரு. செ. செம்மலை: மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, கோவாப்டெக்ஸ் நிறுவனமாகட்டும், பிரதம சங்கங்களிலாகட்டும், கைத்தறித் துணியின் தேக்கத்திற்கு மிக முக்கியக் காரணம், அங்கே தயாரிக்கப்படும் தயாரிப்புகள் மிக பழைய தயாரிப்புகளாகவும், மக்கள் விரும்பி வாங்க முடியாத தயாரிப்புகளாகவும் இருக்கிற காரணத்தால் தான் இப்படிப்பட்ட தேக்கம் ஏற்படுகிறது. ஆகவே, மாண்புமிகு அமைச்சர் அவர்கள் விற்பனையை அதிகரிக்க எவ்வளவோ நடவடிக்கைகளை எடுத்தாலும் மக்கள் விரும்பி வாங்க முடியாத தயாரிப்புகளை கூட்டுறவு சங்கங்கள் தயாரிப்பதினால், இப்படிப்பட்ட தேக்கத்தை தவிர்க்க முடியாத நிலைமை ஏற்பட்டிருக்கிறதே. தேக்கத்தை தவிர்க்க வேண்டுமென்றால், மக்கள் விரும்பி வாங்கக்கூடிய புதிய ரகங்களை தயாரிப்பதற்கும் கூட்டுறவுச் சங்கங்களுக்கு அதற்கு பயிற்சி அளிக்கவும், போதிய நடவடிக்கை களை எடுக்கவும் அரசு முன் வர வேண்டும். அதற்கு முயற்சி களை மேற்கொள்ளுமா என்று அறிய விரும்புகிறேன்?

LEGISLATIVE ASSEMBLY வாய்மையே வெல்லும் TRUTH ALONE TRIUMPHS

1984 பிப்ரவரி 20]

மாண்புமிகு திரு. எஸ். திருநாவுக்கரசு : மாண்புமிகு பேரவைத் தலைவர் அவர்களே, மாண்புமிகு உறுப்பினர் அவர்கள் சொன்னதைப் போல, இந்தப் பிரச்னையை ஏற்கெனவே கோவாப்டெக்ஸ் நிறுவனம் மேற்கொண்டிருக்கிறது. பிரதம சங்கங்களுக்கு உதவுவதற்காக பல வடிவமைப்பு நிலையங்கள், டிசைன்ஸ் சென்டர்கள் போன்றவற்றின், மூலமாக மக்களுடைய தேவைக்கேற்ப, ரசனைக்கேற்ப குறைந்த விலையில் அப்-டு-டேட்டாக, மற்ற ஆலைகளிலிருந்து வருகின்ற துணிகளோடு போட்டி போடுகின்ற அளவுக்கு நவீன வகையில் துணிகளை உருவாக்க முயற்சிகள் மேற்கொள்ளப்படுகின்றன. இந்த வடிவமைப்பு நிலையங்கள், மாதிரி வடிவமைப்பு செய்து, கலர், டிசைன் போன்றவைகளில் தக்கவாறு மாற்றம் கொண்டு வர உதவியாக இருந்து வருகிறது. இவற்றை பிரதம சங்கங்கள் தேவைக்கேற்ப பயன்படுத்திக்கொள்ளவேண்டும் என்று இந்த நேரத்தில் தெரிவித்துக் கொள்கிறேன்.

(முற்பகல் 10-10)

திரு. இரெ. இராசமாணிக்கம் : தலைவர் அவர்களே, தேங்கிக் கிடக்கிற கைத்தறித் துணிகளை 10 கோடி ரூபாய்க்கு துணிகளை வாங்கி ஏழைகளுக்கு புத்தாண்டு தினத்தன்று வழங்குவதாக அறிவிக்கப்பட்டது. 10 கோடி ரூபாய்க்கு துணி வாங்குகிறபோது அது கோ-ஆப்டெக்ஸ் நிறுவனத்திலிருந்து வாங்கப்பட்டதா? அல்லது வெளி மாநிலங்களிலிருந்து வாங்கப்பட்டதா?

மாண்புமிகு திரு. எஸ். திருநாவுக்கரசு : தலைவரவர்களே, நிலமற்ற விவசாயிகளுக்கு வயதான முதியோர்க்கு எல்லாம் வழங்கப்படுகிற வேட்டி, சேலைகள் கோ-ஆப்டெக்ஸ் நிறுவனத்திடமிருந்து கைத்தறித் துறையின் மூலமாக வாங்கி விநியோகம் செய்யப்பட்டிருக்கிறது என்பதைத் தெரிவித்துக்கொள்கிறேன்.

திரு. சோ. அழகர்சாமி : தலைவர் அவர்களே, என்னுடைய தொகுதியிலே அதிகமான துணி தேக்கம், தறிகள் பாதிக்கப்பட்டிருக்கின்றன. மேலும் விற்பனையைப் பெருக்க சிறப்புத் திட்டம் ஏதாவது அரசின் பரிசீலனையில் உள்ளதா என்று கேள்வி இருக்கிறது. அதிகமான துணிகளை விற்பனை செய்வதற்காக பலவிதமான கண்காட்சிகள், பலவிதமான ரிபேட்கள் கொடுக்கின்ற ஏற்பாடுகளைச் செய்கிறார்கள். இப்படிப்பட்ட அதிகமான செலவுகளைக் குறைத்து கோ-ஆப்டெக்ஸ் நிறுவனம் 35 சதவீதம் லாபம் வைக்கிறது, பிரைமரி சங்கங்கள் 12 சதவீதம் லாபம் வைக்கின்றன, அதனால் 100 ரூபாய் அடக்க விலையாகும் துணியை 150 ரூபாய்க்கு விற்கக்கூடிய நிலைமை இருக்கிறது. இதனால் துணிகளை அதிகமாக வாங்கக் கூடியவர்கள்கூட குறைத்து வாங்குகிறார்கள். ஆகவே கோ-ஆப்டெக்ஸ் 35 சதவீதம் லாபம் வைக்காமல் 15 சதவீதம் லாபம் வைக்கக்கூடிய அளவுக்கு அதன்மூலம் துணிகளை அதிகமாக விற்பனை செய்யக்கூடிய ஏற்பாடுகளை அமைச்சர் அவர்கள் செய்வார்களா?

மாண்புமிகு திரு. எஸ். திருநாவுக்கரசு: தலைவரவர்களே, லாபத்தினுடைய சதவீதத்தை குறைப்பது அந்த நிறுவனத்தினுடைய எஸ்டபிளிஸ்மெண்ட் செலவுகள், ஏறத்தாழ 610 விற்பனை நிலையங்கள் தமிழ்நாடு முழுவதும் வெளிநாடுகளில் சிங்கப்பூர் உள்பட பல விற்பனை நிலையங்களில் பணியாற்றும் பணியாளர்களுக்கு அந்த இடங்களுக்குக் கொடுக்கவேண்டிய வாடகை போன்ற பல்வேறு செலவினங்களுக்கு பணம் தேவைப்படுகிறது. ஒரு நிறுவனம் தொடர்ந்து நட்டத்தில் இயங்கிவர முடியாது. அப்படி இயங்கிக் கொண்டிருந்தால் மாண்புமிகு உறுப்பினர் திரு. அழகர்சாமி அவர்களே பின்னாலே ஒரு கேள்வியைப் போடலாம். ஆகவே அதற்கேற்ப நடவடிக்கை எடுக்கப்படும்.

குழந்தைகள் சத்துணவுத் திட்டத்திற்காகத் தேர்வு செய்யப்பட்ட பால சேவிகாக்கள்.

97—(* வினா எண். 16884)—திரு. என். பழனிவேல்: மாண்புமிகு சத்துணவுத் திட்ட அமைச்சர் கீழ்க்கண்ட வினாக்களுக்கு விடையளிப்பாரா—

(அ) குழந்தைகள் சத்துணவுத் திட்டத்திற்கு (2-5 வயது) பாலசேவிகா வேலைக்கு ஆள் எடுக்கப்பட்டபொழுது, நேர்முகத் தேர்வில் கலந்துகொண்டவர்கள் எவ்வளவு பேர்?

(ஆ) அவர்களில் எவ்வளவு பேர்களுக்கு வேலை போடப்பட்டுள்ளது?

(இ) அவர்களுக்கு மாதச் சம்பளம் எவ்வளவு?

மாண்புமிகு திருமதி ஆர். சௌந்திரராசன்: (அ) குழந்தைகள் சத்துணவுத் திட்டத்திற்கு (2-5 வயது) பாலசேவிகா வேலைக்கு ஆள் எடுக்கப்பட்டபொழுது நகர்ப்புறங்களில் 15,592 பேர்களும், கிராமப்புறங்களில் 93,982 பேர்களும் ஆக மொத்தம் 79,574 பேர்கள் நேர்முகத் தேர்வில் கலந்துக் கொண்டனர்.

(ஆ) அவர்களில் நகர்ப்புறங்களில் 4,907 பேருக்கும் கிராமப்புறங்களில் 23,0 13 பேருக்கும் ஆக மொத்தம் 27,920 பேர்களுக்கு வேலைவாய் ப்பு வழங்கப்பட்டது.

(இ) இவர்களுக்கு மாதம் ரூ. 175 வீதம் மதிப்பூதியம் வழங்கப்படுகின்றது.

தஞ்சை மாவட்டத்தில் இயங்கிடும் கால்நடை கிளை நிலையங்கள்.

98— (* வினா எண். 17361)—திரு. இரெ. இராசமாணிக்கம் மாண்புமிகு சமூகநலத் துறை அமைச்சர் கீழ்க்கண்ட வினாவுக்கு விடையளிப்பாரா—

தஞ்சை மாவட்டத்தில் இயங்கிவரும் கால்நடை கிளை மருத்துவமனைகள் அனைத்தும் சொந்தக் கட்டிடத்தில் இயங்கி வருகின்றனவா?